**Годовой отчет 2010**



Мы видим свою миссию в том, чтобы построить устойчивый мир мобильной связи, объединяющий людей, обогащающий их жизнь и раскрывающий их потенциал на работе и дома.

Мы стремимся действовать оперативно и гибко, стараясь предвосхищать потребности завтрашнего дня, добиваться высочайшего качества предоставляемых услуг и обеспечивать рост ценности компании.

Мы стремимся помогать людям решать проблемы, получать радость от общения, чувствовать себя свободными во времени и пространстве.

Мы стремимся сплотить все подразделения компании в единую команду, в которой высоко ценятся компетентность, ответственность и готовность к самоотдаче.

Мы уверены, что достигнем целей, стоящих перед компанией, благодаря знанию потребностей наших клиентов, работе высококвалифицированных специалистов, постоянному введению новых технологий и системному подходу к развитию компании.

**ОАО «Новая телефонная компания»**

##

##

**Содержание**

[**Положение общества в отрасли**](#_Toc167106949) **3**

[**Деятельность общества в 2010 году**](#_Toc167106949) **4**

[**Отчет Совета Директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям деятельности**](#_Toc167106949) **5**

[**Перспективы развития общества**](#_Toc167106950) **5**

[**Факторы риска, связанные с деятельностью Общества**](#_Toc167106951) **5**

[**Финансовый отчет по российским стандартам**](#_Toc167106952) **6**

[Финансовый отчет по российским стандартам](#_Toc167106953) 6

[**Информация о количестве энергетических ресурсов, потребленных обществом за отчетный период**](#_Toc167106959) **8**

[**Состав Совета Директоров Общества**](#_Toc167106959) **8**

[**Сведения о Генеральном директоре ОАО «Новая телефонная компания»**](#_Toc167106960) **11**

**[Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом](#_Toc167106961)**  [**[общества распространяется порядок одобрения крупных сделок](#_Toc167106961)**](#_Toc167106961) **[11](#_Toc167106961)**

**[Сведения о соблюдении обществом кодекса корпоративного поведения:](#_Toc167106961) 13**

**Положение общества в отрасли**

Открытое акционерное общество «Новая телефонная компания» предоставляет населению и компаниям услуги сотовой связи стандарта GSM, услуги местной телефонии, услуги широкополосного доступа в Интернет, а также услуги связи по передаче данных для целей предоставления голосовой информации. ОАО «Новая телефонная компания» ведет деятельность на территории Приморского края, входящего в состав Дальневосточного федерального округа.

Уровень проникновения сотовой связи стандарта GSM составил 190% на конец 2010 года по сравнению со 168% на конец 2009 года. Общее число абонентов GSM составило около 3 787 624 на конец 2010 года в сравнении с 3 358 615 в конце 2009 года. Таким образом, рынок сотовой связи стандарта GSM вырос в 2010 году на 12.8%.

В 2010 году на рынке Приморском крае работали пять операторов сотовой связи:

1. ОАО «Новая телефонная компания»

Стандарт связи – GSM 900/1800;

1. ОАО «МТС»

Стандарт связи – GSM 900/1800, 3G;

1. ЗАО «Мобиком-Хабаровск»

 Стандарт связи – GSM 900/1800, 3G;

1. ЗАО «АКОС»

 Стандарт связи – GSM 1800;

1. ОАО «ВымпелКом» (торговая марка «Билайн»)

Стандарт связи – 3G.

Несмотря на жесткую конкуренцию ОАО «Новая телефонная компания» занимает лидирующее положение на рынке сотовой связи Приморского края. На конец 2010 года доля рынка ОАО «Новая телефонная компания» составила 39,8%.

По итогам 2010 года ОАО «Новая телефонная компания» входит в ТОР-10 сотовых компаний, оказывающих услуги сотовой связи стандарта GSM на территории Российской Федерации.

На рынке местной связи ОАО «Новая телефонная компания» является альтернативным оператором, занимающим существенное положение на рынке местной телефонной связи является ОАО «Дальсвязь» с долей рынка около 10%.

ОАО «Новая телефонная компания» является активным игроком на рынке услуг широкополосного доступа в Интернет, предлагая своим абонентам широкий выбор технологий и высокое качество обслуживания.

**Деятельность общества в 2010**

|  |  |
| --- | --- |
| **Абонентская база** | **2010** |
| **GSM**  | 1 508 368 |
| **PSTN + ШПД** | 39 473 |

## GSM

**Абонентская база**

За 2010 год уровень проникновения услуг подвижной радиотелефонной связи в Приморском крае увеличился на 21% благодаря тарифной политике сотовых операторов, направленной на увеличение доли рынка. Количество абонентов подвижной связи ОАО «НТК» выросло на 13% и на конец 2010 года составило 1 508 368, несмотря на жесткую конкуренцию и присутствие в регионе уже трех федеральных операторов, оказывающих услуги как в традиционном стандарте 2G, так и в стандарте третьего поколения 3G..

**Расширение сети GSM**

В 2010 г. продолжилось расширение покрытие и увеличение емкости сети GSM на территории Приморского края. Было построено более 50 новых БС. В настоящее время сеть ОАО «НТК» стандарта GSM 900/1800 включает в себя в общей сложности более 500 БС.

**Дополнительные услуги**

В 2010 году ОАО «НТК» основной упор в дополнительных сервисах делало на направление Мобильный Интернет. В течение года абонентам был предложен ряд тарифных планов и услуг для активных пользователей Мобильного Интернета**.**

Дальнейшее развитие в 2010 году получили уже популярные среди абонентов контент-услуги, в т.ч. услуга Happy Call.

## Проводная телефонная сеть (PSTN)

Сеть местной телефонной связи рассматривается ОАО «НТК» в основном как базис для развития IT-услуг (высокоскоростной доступ в Интернет, интерактивное ТВ (IPTV), видео по запросу и т.д.), что особенно перспективно с учетом активного проникновения IT-сервисов в повседневную жизнь людей. Поэтому, ОАО «НТК» уже много лет удерживает позицию второго по величине оператора местной телефонной связи во Владивостоке.

Стабильная на протяжении последних лет доля ОАО «НТК» на рынке услуг местной телефонной связи г. Владивосток составляет 29 457 абонентов на конец 2010 года.

## Услуги информационных технологий (IT)

Услуги информационных технологий (IT) являются наиболее перспективным сегментом телекоммуникационного рынка. ОАО «НТК» предоставляет услуги коммутируемого и выделенного доступа в Интернет по технологии ADSL и МЕ, а также услуги беспроводного доступа в Интернет по технологии Wi-Fi и WiMAX.

## Отчет Совета Директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям деятельности

В течение 2010 года ОАО «Новая телефонная компания» показала хорошие финансовые результаты, выразившиеся в достаточно высоких значениях основных финансовых показателей. Так, Совокупный доход от операционной деятельности компании за 2010 год составил 3  273 138 тыс. рублей, увеличившись на 2,9% по сравнению с предыдущим годом. Валовая прибыль в 2010 году составила 1 264 022 тыс. рублей.

Чистая прибыль отчетного периода составила 676 318 тыс. рублей.

По итогам деятельности ОАО "Новая телефонная компания" за 2010 г. видно, что предприятие продолжает активно развивать свой бизнес, вместе с тем выполняя все свои обязательства перед обществом и государством. Показатели финансовых результатов компании остаются достаточно высокими. Курс, направленный на сокращение расходов, способствовал оптимизации расходной части по сравнению с прошлым годом. Таким образом, наметившаяся тенденция позволяет рассчитывать на увеличение доходов компании при эффективном распределении расходов в будущем году.

По-прежнему лидирующее положение занимает сектор услуг GSM. Важной задачей руководства компании является не только увеличение доходов от этого вида деятельности путем привлечения новых абонентов, но и удержание старых. В связи с этим компанией проводится множество различных акций и мероприятий. Перечисленные меры ускорили рост абонентской базы и увеличили число абонентов компании.

**Перспективы развития общества**

В 2010 году ОАО «Новая телефонная компания» ставит своей целью удержание лидирующей позиции на рынке услуг сотовой связи и усиление позиций на рынках IT и местной связи.

Согласно прогнозу отдела маркетинга GSM ОАО «НТК», к концу 2011 года количество абонентов подвижной связи в Приморском крае составит около 4 310 000 человек. В планах компании на 2011 год – подключение не менее 235 000 новых абонентов.

В отношении развития проводного интернета основной акцент делается на активном расширении сети MetroEthernet во Владивостоке и крупнейших городах Приморского края.

**Факторы риска, связанные с деятельностью Общества**

Существуют следующие факторы риска, связанные с деятельностью ОАО «Новая телефонная компания»:

|  |  |
| --- | --- |
| ***Внутренние факторы риска*** | ***Внешние факторы риска*** |
| * Зависимость общей выручки от GSM-бизнеса;
* Увеличивающиеся затраты на удовлетворение потребностей абонентов, связанные с ростом требований к качеству предоставляемых услуг;
* Потребность в высококвалифицированном персонале;
 | * Высокий уровень проникновения на рынке сотовой связи, ограничивающий набор новых абонентов;
* Конкуренция на рынке сотовой связи, ведущая к снижениям тарифов;
 |

[**Финансовый отчет**](#_Toc167106952) **по российским стандартам**

**Бухгалтерский баланс**

**на 31 декабря 2010 года**

 (Единица: тысячи рублей)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| АКТИВ | Кодпоказателя | На начало отчетного года | На конец отчетного периода |
| 1 | 2 | 3 | 4 |
| **I. Внеоборотные активы** |   |   |   |
| Нематериальные активы | 110 | 198 | 652 |
| Основные средства | 120 | 1948395 | 2211054 |
| Незавершенное строительство | 130 | 1066001 | 646056 |
| Долгосрочные финансовые вложения | 140 | 179413 | 219413 |
| Отложенные налоговые активы | 145 | 14100 | 14764 |
| **Итого по разделу I** | **190** | **3208107** | **3091939** |
| **II. Оборотные активы** |   |   |   |
| Запасы | 210 | 240914 | 287230 |
|  в том числе: |   |   |   |
|  сырье, материалы и другие аналогичные ценности | 211 | 128033 | 129170 |
|  готовая продукция и товары для перепродажи | 214 | 7022 | 10474 |
|  расходы будущих периодов | 216 | 105858 | 147586 |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 220 | 88828 | 56040 |
| Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) | 240 | 534387 | 801692 |
|  в том числе: |   |   |   |
|  покупатели и заказчики | 241 | 190193 | 294521 |
| Краткосрочные финансовые вложения | 250 | 20546 | 372852 |
| Денежные средства | 260 | 1515693 | 732141 |
| Прочие оборотные активы | 270 | 933 | 19 |
| **Итого по разделу II** | **290** | **2401300** | **2249974** |
| **БАЛАНС** | **300** | **5609407** | **5341913** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **ПАССИВ** | **Кодстроки** | **На начало отчетного года** | **На конец отчетного периода** |
| 1 | 2 | 3 | 4 |
| **III. Капитал и резервы** |   |   |   |
| Уставный капитал | 410 | 232382 | 232382 |
| Добавочный капитал | 420 | 185910 | 185910 |
| Резервный капитал | 430 | 12819 | 12819 |
|  в том числе: |   |   |   |
| резервы, образованные в соответствии с учредительными документами | 432 | 12819 | 12819 |
|   |   |  | 12819 |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 470 | 4866103 | 4636395 |
| **Итого по разделу III** | **490** | **5297214** | **5067506** |
| **IV. Долгосрочные обязательства** |   |   |   |
| **Итого по разделу IV** | **590** | **-**  | **-**  |
| **V. Краткосрочные обязательства** |   |   |   |
| Займы и кредиты | 610 | 30543 | -  |
| Кредиторская задолженность | 620 | 281345 | 274114 |
|  в том числе: |   |   |   |
| поставщики и подрядчики | 621 | 172001 | 110374 |
| задолженность по налогам и сборам | 624 | 90124 | 92560 |
| прочие кредиторы | 625 | 19220 | 71180 |
| Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов | 630 | 42 | 105 |
| Доходы будущих периодов | 640 | 263 | 188 |
| **Итого по разделу V** | **690** | **312193** | **274407** |
| **БАЛАНС** | **700** | **5609407** | **5341913** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **СПРАВКА О НАЛИЧИИ ЦЕННОСТЕЙ, УЧИТЫВАЕМЫХ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ** |  |  |  |
|
| Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов | 940 | 2007 | 3926 |
| Износ жилищного фонда | 970 | 2205 | 2703 |

Отчет о прибылях и убытках

**за период с 1 января по 31 декабря 2010 года**

 (Единица: тысячи рублей)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатель | За отчетный период | За аналогичный период предыдущего года |
| наименование | код |   |
| 1 | 2 | 3 | 4 |
|   |  **Доходы и расходы по обычным видам деятельности** |   |   |  |
|   | Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей) | 010 | 3273138 |  |
|   |   |  |
|   |   | 3180963 |
|   | Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг | 020 | (2009116) | (1898907) |
|   | Валовая прибыль | 029 | 1264022 | 1282056 |
|   | Коммерческие расходы | 030 | (440212) | (417629) |
|   | Прибыль (убыток) от продаж | 050 | 823810 | 864427 |
|   |  **Прочие доходы и расходы** |   |   |   |
|   | Проценты к получению | 060 | 144092 | 178026 |
|   | Проценты к уплате | 070 | (633) | (3681) |
|   | Доходы от участия в других организациях  | 080 | 810 | 654 |
|   | Прочие доходы | 090 | 37605 | 44821 |
|   | Прочие расходы | 100 | (148969) | (163538) |
|   |  **Прибыль (убыток) до налогообложения** | 140 | 856715 | 920709 |
|   | Отложенные налоговые активы | 141 | 664 | 186 |
|   | Текущий налог на прибыль | 150 | (181061) | (193142) |
|   |  **Чистая прибыль (убыток) отчетного периода** | 190 | 676318 | 727753 |
|   | СПРАВОЧНО: |   |   |   |   |   |   |
|   | Постоянные налоговые обязательства (активы) | 200 | 9229 | 8988 |

### Информация о количестве энергетических ресурсов, потребленных обществом за отчетный период

Следующие виды энергетических ресурсов были потреблены ОАО «НТК» в 2010 году:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Вид энергии** | **В натуральном выражении** | **В стоимостном выражении (руб.)** |
| **Ед. изм.** | **Объем** |
| Электроэнергия | кВт\*ч  | 5 255 720,8 | 20 254 663 |
| Теплоэнергия | Гкал | 274,776 | 344 586 |
| Топливо для БС (Бензин + дизельное топливо) | Литр | 153 906,7 | 5 407 357 |
| Бензин автомобильный | Литр | 290 673,2 | 5 240 911 |

### Состав Совета Директоров Общества

 В 2010 году в ОАО «НТК» работало два состава Совета директоров:

**Первый состав, работавший в период с 27.11.2009 по 17.06.2010:**

|  |  |
| --- | --- |
| **1. Ли Чжон Хун****2. Ким Ен Тэк****3. Чжон Ен Сук** **4. Половинкин Александр Николаевич**  | **5. Шим Сан Чун** **6. Лим Хен Мун****7. Катсуя Кашики** |

**Второй состав, работает с 17.06.2010:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Чо Кун Мук** **Cho Kun Muk**(паспорт Республики Корея № 3570794выдан 21.03.07 Министерством иностранных дел и торговли Республики Корея) | Дата рождения | 1958.11.07 |
| Настоящая должность | Вице-президент, Департамент Глобального Планирования, Глобальный Бизнес Офис, КТ  |
| Должности за последние 5 лет | * 2005.09~2009.07: Глава Интернационального Коммуникационного Центра, KT
* 2009.07~2010.01: Глава Глобального Инвестиционного Департамента, Глобальный бизнес Офис, KT
* 2010.01~наст. время: Вице-президент, Департамент Глобального Планирования, Глобальный Бизнес Офис, КТ
 |
| Образование | Магистр компьютерного проектирования, Университет Штата Огайо, США |
| **Ким Ен Тэк****Kim Young Taik**(паспорт Республики Корея № 7168396 выдан 16.03.07 Министерством иностранных дел и торговли Республики Корея) | Дата рождения | 1958.05.10 |
| Настоящая должность | Генеральный директор ОАО «НТК» |
| Должности за последние 5 лет | * 2000.1~2003.9 : Финансовый директор ОАО «НТК»
* 2003.9~2004.7: Группа нового бизнеса; директор отдела планирования бизнеса
* 2005.4~2005: Глава регионального офиса Chungju
* 2006.1~наст.вр: Генеральный директор ОАО «НТК»
 |
| Образование | Университет Сунгкюнкван  |
| **Чжон Ен Сук** **Jeon Young Suk**(паспорт Республики Корея № 7063287 выдан 07.09.05 Министерством иностранных дел и торговли Республики Корея) | Дата рождения | 1963.12.14 |
| Настоящая должность | Финансовый директор ОАО «НТК»  |
| Должности за последние 5 лет | * 2002.8~2004.12 : Лаборатория исследования менеджмента, KT Корпорация
* 2004.12~2005.5 : Отдел финансового менеджмента, KT Корпорация
* 2005.5~наст. вр.: Финансовый директор ОАО «НТК»
 |
| Образование | Университет Вестминстера |
| **Половинкин Александр Николаевич****Alexander N. Polovinkin** (паспорт Российской Федерации 0503 № 411979 выдан Первореченским РОВД г. Владивостока) | Дата рождения | 1965.02.08 |
| Настоящая должность | Технический директор ОАО «НТК»  |
| Должности за последние 5 лет | * 1993.11~2006.02: Заместитель Технического Директора ОАО «НТК»
* 2006.02~2007. 06: Директор Дирекции развития сети ОАО «НТК»
* 2007. 06~2008.04: Заместитель Директора СПД по развитию сети ОАО «НТК»
* 2008.04.02~2010.01: Заместитель Технического директора по развитию сети ОАО «НТК»
* 2010.01~наст. вр.: Технический директор ОАО «НТК»
 |
| Образование | Краснодарский техникум электронного приборостроенияТихоокеанский Государственный Экономический Университет |
| **Такааки Накагава****Takaaki Nakagawa** (паспорт Японии № TH5207428, выдан Министерством иностранных дел Японии 23.01.2008г.)  | Дата рождения | 1957.10.06 |
| Настоящая должность | Помощник Главного менеджера, Департамент Телекоммуникационных инвестиций, ответственный за рынок Монголии, Корпорация Сумитомо  |
| Должности за последние 5 лет | * 2003.11 – 2007.04 – Главный менеджер, Представительский офис Сумитомо в Улан-Баторе, Монголия
* 2007.05- наст. время: Помощник Главного менеджера, Департамент Телекоммуникационных инвестиций ответственный за рынок Монголии, Корпорация Сумитомо
 |
| Образование | Университет Иностранных языков г. Осака, Япония (специализация – Французский язык) |
| **Шим Сан Чун****Shim Sang Chun** (паспорт Республики Корея № SQ0235354Выдан 24.07.06 Министерством иностранных дел и торговли Республики Корея) | Дата рождения | 1960.05.19 |
| Настоящая должность | Старший Вице-президент, Отдел Корпоративного взаимодействия, Корпоративный офис, KT |
| Должности за последние 5 лет | * 2001.03 ~ 2004.12: Директор отдела исполнительного менеджмента Офиса Стратегии и Планирования
* 2004.12 ~ 2005.9: Руководитель офиса в Чан-Чжон
* 2005.9 ~ 2009.1: Руководитель CRM Отдела.
* 2009.1 ~ по наст. время: Старший Вице-президент, Отдел Корпоративного взаимодействия, Корпоративный офис, KT
 |
| Образование | Университет Вашингтона (MBA) |
| **Лим Хен Мун Lim Heon Moon** (паспорт Республики Корея № SQ0117611Выдан 30.08.05 Министерством иностранных дел и торговли Республики Корея) | Дата рождения | 1960.11.15 |
| Настоящая должность | Старший Вице- президент отдела корпоративной стратегии и планирования, KT  |
| Должности за последние 5 лет | * 2004.4~ 2008.12 :Руководитель офиса стратегии, отдел маркетинга, KTF
* 2008.12 ~ 2009.5: Руководитель офиса маркетинговой стратегии, Группа обслуживания клиентов, KTF
* 2009.6 ~ по наст. время: Старший Вице- президент отдела корпоративной стратегии и планирования, KT
 |
| Образование | Доктор философии, Бизнес-школа Национального Университета Сеула (Деловое администрирование)  |

**Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) членов Совета директоров**

Вознаграждение членам Совета директоров в 2010 году не выплачивалось.

### Сведения о Генеральном директоре ОАО «Новая телефонная компания»

**Имя:** Ким Ен Тэк

**Дата рождения:** 10 мая 1958 года

**Образование:**

1976 г. – окончил школу Вусин, г. Сеул

1985 г. – окончил Университет СунКунВан, факультет «Менеджмент и Бухгалтерский учет»

**Опыт работы:**

1987.1 -1987.10: Помощник менеджера, корпорация «Корея Телеком»

1987.10 -1990.1: Подразделение маркетинга «Бизнес – группы г. Сеул»

1990.1 -1992.7: Отдел планирования и координации центрального офиса корпорации «Корея Телеком»

1992.7 – 1997.4: Менеджер Финансового подразделения корпорации «Корея Телеком»

1997 – 2000.1: Старший менеджер отдела планирования и координации корпорации «Корея Телеком»

2000.1~2003.9: Финансовый директор ОАО «НТК»

2003.9~2004.7: Группа нового бизнеса; директор отдела планирования бизнеса

2005.4~2005: Глава регионального офиса Chungju

2006.1~наст. вр: Генеральный директор ОАО «НТК»

**Количество акций общества, принадлежащих Генеральному директору в отчетном году.**

Генеральному директору в отчетном году принадлежало 0 акций.

## Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом  [общества распространяется порядок одобрения крупных сделок](#_Toc167106961) Специальные сделки

 На годовом общем собрании акционеров 17 июня 2010 года принято решение о выплате дивидендов в размере 39 (тридцать девять) рублей 46 коп. на одну обыкновенную акцию общества. Дивиденды по акциям были выплачены денежными средствами в сроки установленные законом.

 Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом общества распространяется порядок одобрения крупных сделок:

 **В отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, Обществом не совершалось.**

 Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность:

**1) Контракт на поставку оборудования для автоматизации службы такси, заключенный между ОАО «НТК» и КТ Корпорацией на следующих условиях:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Условия сделки** |  |
| **Предмет и иные существенные условия** | Поставка осуществляется на условиях CIF Владивосток, Россия, Международный Аэропорт, Инкотермс 2000;Продавец должен поставить оборудование не позднее 31 января 2011 года;Порт отправления: Пусан, Корея. Порт назначения: Владивосток, РоссияОборудование поставляется согласно спецификации (Приложение № 1 к Договору).Покупатель оплачивает стоимость Оборудования следующим образом:а. 30% от общей стоимости, что составляет **32 872 долларов США**, переводятся авансом в течение 10 (десяти) календарных дней после подписания Контракта;б. 70% от общей стоимости, что составляет **76 702**  **долларов США**, переводятся в течение 20 (двадцать) календарных дней с момента выпуска Оборудования по ГТД |
| **Стороны (выгодоприобретатели)** | Открытое акционерное общество «Новая телефонная компания» - **Покупатель**KT Корпорация - **Продавец** |
| **Цена** | **109 574, 00 долларов США** (Сто девять тысяч пятьсот семьдесят четыре доллара США 00 центов), не включая таможенные пошлины и налоги, взимаемые в Российской Федерации. |

**2) Контракт на оказание услуг по внедрению системы автоматизации службы такси, заключенный между ОАО «НТК» и КТ Корпорацией на следующих условиях:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Условия сделки** |  |
| **Предмет и иные существенные условия** | Исполнитель должен внедрить систему автоматизации службы такси в соответствии с требованиями Заказчика не позднее 31 марта 2011 года;Заказчик оплачивает стоимость услуг Исполнителя следующим образом:а. 30% от общей стоимости услуг, что составляет **95 114 долларов США**, переводятся авансом в течение 10 (десяти) календарных дней после получения Заказчиком лицензий для электронных карт;б. 30% от общей стоимости услуг, что составляет **95 114 долларов США**, переводятся авансом в течение 10 (десяти) календарных дней после инсталляции системы;в. 40% от общей стоимости услуг, что составляет **126 819**  **долларов США**, переводятся в течение 30 (тридцати) календарных дней после окончания финальной настройки системы |
| **Стороны (выгодоприобретатели)** | Открытое акционерное общество «Новая телефонная компания» **- Заказчик**KT Корпорация - **Исполнитель** |
| **Цена** | **317 047, 00 долларов США** (Триста семнадцать тысяч сорок семь долларов США 00 центов), не включая таможенные пошлины и налоги, взимаемые в Российской Федерации.  |

**3) Контракт на приобретение лицензий для системы видеоконференции, заключенный между ОАО «НТК» и КТ Корпорацией на следующих условиях:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Условия сделки** |  |
| **Предмет и иные существенные условия** | Продавец должен передать Покупателю 50 лицензий для системы видеоконференции в течение 10 (десяти) календарных дней с момента оплаты Покупателем 100% стоимости КонтрактаПокупатель оплачивает стоимость лицензий, передаваемых Продавцом следующим образом:а. 100% от общей стоимости лицензий по Контракту, что составляет **15 000,00** **долларов США**, переводятся авансом в течение 10 (пятидесяти) календарных дней после подписания Контракта |
| **Стороны (выгодоприобретатели)** | Открытое акционерное общество «Новая телефонная компания» - **Покупатель**KT Корпорация - **Продавец** |
| **Цена** | **15 000,00** долларов США (Пятнадцать тысяч долларов США 00 центов). |

## Сведения о соблюдении Обществом Кодекса корпоративного поведения

В 2010 году Открытое акционерное общество «Новая телефонная компания» продолжило проведение политики по улучшению корпоративного поведения и соблюдению Кодекса корпоративного поведения. Целью Кодекса является обеспечение защиты интересов и прав акционеров ОАО «Новая телефонная компания»: права на собственность, права на участие в управлении, права на получение информации, права на участие в прибылях.

 Основными направлениями проведения политики по улучшению корпоративного поведения является:

* Создание атмосферы уважения и доверия между всеми участниками корпоративных отношений в ОАО «Новая телефонная компания»;
* Соблюдение высоких стандартов деловой этики при осуществлении предпринимательской деятельности;
* Обеспечение равного отношения ко всем акционерам компании;
* Создание оптимальной организационной структуры и внедрение современных методов и технологий корпоративного управления;
* Своевременное и достоверное раскрытие информации о деятельности компании перед заинтересованными лицами;
* При раскрытии информации о своей деятельности ОАО «Новая телефонная компания» принимает на себя обязательство о неразглашении конфиденциальной информации, а также осуществляет контроль использования внутренней информацией.